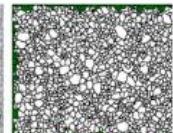
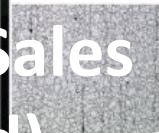


# Vertriebsmitarbeiter/in – Sales Manager B2B SaaS (m/w/d)

MIVIA



**Position: Sales Manager (Vollzeit)**

**Standort:** Freiberg

**Unternehmen:** MiViA GmbH

**Über uns:** Willkommen bei MiViA, einem innovativen Technologieunternehmen, das sich auf die Entwicklung von Künstlicher Intelligenz und Maschinellem Lernen im Bereich der Materialanalyse spezialisiert hat. Wir sind bestrebt, die Zukunft der Qualitätskontrolle mit intelligenten Lösungen zu prägen, welche die Materialentwicklung und -verarbeitung verändern werden.

## Ihre Aufgaben:

Als B2B Sales Manager übernehmen Sie eine Schlüsselrolle in unserem Team und gestalten die Zukunft von MiViA aktiv mit:

- **Kundenbegeisterung:** Sie begeistern Kunden aus der Welt der Werkstoffprüfung für unsere SaaS-Lösung und knüpfen langfristige Partnerschaften zur Weiterentwicklung unserer Analyseplattform.
- **Innovationsgeist:** Sie repräsentieren unser dynamisches Start-Up und vermitteln unseren innovativen Spirit in jedem Kundengespräch.
- **Strategische Mitgestaltung:** Gemeinsam mit unserem Team entwickeln und implementieren Sie Vertriebsstrategien, um unsere ehrgeizigen Vertriebsziele zu erreichen.
- **Internationaler Fokus:** Sie betreuen und akquirieren eigenverantwortlich internationale Kunden und verhandeln souverän auf C-Level-Ebene.

## Ihr Profil:

Wir suchen jemanden mit Leidenschaft und Erfahrung:

- Mindestens drei Jahre erfolgreiche Vertriebserfahrung im Bereich Softwarelösungen, idealerweise im Kontext der Werkstoffprüfung.
- Sie sind ein Verhandlungsprofi auf internationalem Parkett und fühlen sich auf Augenhöhe mit Führungskräften.
- Eigeninitiative und die Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten, zeichnen Sie aus.
- Sie überzeugen und begeistern durch vertrieblichen Biss, Verhandlungsgeschick und Abschlusswillie.

## Was wir bieten:

Wenn Sie bei MiViA an Bord kommen, erwartet Sie mehr als ein Job:

- Direkte Zusammenarbeit mit dem Gründerteam.
- Wettbewerbsfähige Vergütung und leistungsorientierte Boni.
- Raum für eigene Ideen und die Möglichkeit, das Unternehmen aktiv mitzugesten.
- Eine spannende Tätigkeit in einem innovativen und zukunftsträchtigen Marktsegment.
- Flexibles Arbeiten im Home-Office, ganz nach Ihren Bedürfnissen.

## Bewerben Sie sich jetzt:

Sind Sie bereit, die Zukunft der Werkstoffprüfung zu gestalten? Schicken Sie und Ihren Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben an [Miriam.Corcoran@mivia.ai](mailto:Miriam.Corcoran@mivia.ai). MiViA schätzt die Vielfalt und ermutigt Menschen jeden Geschlechts, jeder Herkunft und jeder Fähigkeit, sich zu bewerben. Bei uns zählt deine Leidenschaft und dein Potenzial, nicht Ihr Hintergrund.